

Verkaufsschulung
«Erfolgreich Verkaufen»

öffentliche
SEMINARE
2025



JETZT ONLINE ANMELDEN!
www.danielenz.ch

2x im Jahr mit maximal 12 Teilnehmern

Vielleicht tritt bald ein neuer Mitarbeiter seine Stelle in Ihrem Team an? Oder Sie möchten einzelne Personen aus Ihrem Team gezielt fördern und weiterentwickeln? Oder gar aus eigenem Interesse die Kunst des professionellen Verkaufens erlernen? Unsicher für ein internes Firmentraining und nicht gleich die Katze oder den Trainer im Sack kaufen?

Kein Problem! Finden Sie hier das passende Seminar-Angebot für Einzelpersonen. Wir bieten seit Jahren zwei öffentliche Seminare pro Jahr an. Nebst dem Verkaufstraining profitieren Sie hier vom Netzwerken mit neuen Menschen, was auch immer neue Möglichkeiten bedeutet. Der Einblick in verschiedene Branchen wird ebenfalls als sehr wertvoll bezeichnet.

Für wen ist das Verkaufstraining geeignet?

- für Verkäufer aus Firmen, welche nebst telefonischen auch persönlichen Kundenkontakt pflegen
- für Innen- und Aussendienst-Verkäufer, die Ihre Abschlussquote steigern möchten
- für Kundenberater, welche gewandt und sicher mit Widerständen umgehen wollen
- für Verkäufer welche sicherer auftreten, argumentieren und verhandeln möchten
- für Leute, die sich gerne vernetzen, neue Kontakte knüpfen und so neue Chance wahrnehmen

Lernen Sie in diesem Verkaufsseminar...

...wie man Kunden positiv begegnet, Vertrauen schafft, klar kommuniziert, Einwände richtig behandelt und den Abschluss sucht. Auch die Menschentypen, Körpersprache und der erste Eindruck spielen hier eine wichtige Rolle.

TAG 1

Einstellung/Motivation, das Erfolgsdreieck, die 4 Kundentypen nach INSIGHTS MDI, Selektive Wahrnehmung

TAG 2

Struktur im Verkaufsgespräch, die 8 Phasen, Unterschied Beraten/Verkaufen, Praxis-Verkaufsübungen

DATEN 2025

19./20. März 2025

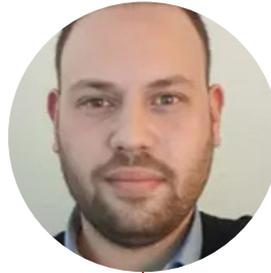
25./26. September 2025

FEEDBACK VON TEILNEHMERN



Arpi Németh | Versicherungs- und
Vorsorgeberater | Die Mobiliar

«Ich habe in 2 Tagen so viel gelernt wie in vielen anderen Schulungen die Wochen dauern! Meine Motivation hat sich durch das Seminar deutlich gesteigert und ich habe weitere Grundsteine, die ich im Verkaufsgespräch aber auch im Privatleben anwenden kann. Fazit: Ich empfehle diese Verkaufsschulung allen die im Verkauf arbeiten und bereit sind, selbstkritisch eigenen Fehler zu entdecken. Es war keine Minute langweilig, 100% authentisch und sehr praxisorientiert.»



Arif Gül | Projektleiter Vertrieb |
Schlegel AG

«Hey Daniel. Ich danke Dir herzlich für die wertvollen Inputs am 2-Tages Seminar 'Erfolgreich verkaufen'. Ich konnte heute bereits bei 6 Neukunden einen Termin vereinbaren.»



Sebastian Schmid | Kundenberater
/ VAD | Brunner AG Druck und
Medien

«Ich habe das Seminar „Erfolgreich verkaufen“ besucht und profitiere beim Akquirieren täglich von den Inputs. Der Fokus der zwei Tage war sehr auf innere Haltung und Einstellung beim Verkaufen ausgerichtet. Daniel Enz arbeitet mit starken Bildern, Metaphern und Anekdoten welche einfach im Gedächtnis bleiben. Vor allem aber gab er mir Berufsstolz als Verkäufer und wie man an diesem anspruchsvollsten Teil der Kundenbeziehung arbeitet.»



Seminare «Erfolgreich Verkaufen»

Im Holiday Inn Zürich Messe - jeweils von
0900 – 1800 Uhr

Investition für 2 Tage

CHF 1'250.00 / Person exkl. MwSt

Inbegriffen: Begrüßungs-Apéro, Kaffeepausen,
3-Gang Mittagessen, Mineral + Kuchen/Früchte,
Kursdokumentation und Kurszertifikat

JETZT ONLINE ANMELDEN!

DanielEnz
SPEAKER & TRAINER

enz coaching GmbH
Stahlstrasse 9
9000 St. Gallen Schweiz

Tel. +41 (0) 71 260 17 80
info@danielenz.ch
www.danielenz.ch

